

connaissez-vous la casam?

PLATE-FORME CENTRE



1er rang de gauche à droite :

- LEGENDRE Amand, Manutentionnaire temporaire
- LEHOBEY Claude, Magasinier
- LEJOLIVET Françoise, Secrétaire Distribution
- COQUIERE Marcel, Chef d'Équipe
- DOUESNEAU Françoise, Compte-Adhérent
- MINGUET Nadine, Secrétaire Commerciale
- LACOLLEY Maryline, Employée de Bureau temporaire
- JORET Eric, Responsable Station Engrais Vrac, Lessay
- MARIE Emilien, Magasinier Séchoir
- SAVARY Roger, Magasinier Séchoir

Date entrée

-
- 01.02.71
- 01.06.77
- 31.08.59
- 13.04.70
- 01.11.76
-
- 01.06.78
- 01.03.83
- 02.11.66

2ème rang de gauche à droite :

- DUPLANNE Daniel, Responsable des Transports
- VALLET Loïc, Animateur Technico-Commercial Centre
- DELAROCQUE Denise, Responsable Administrative Plate-Forme
- DULAS Sylvie, Secrétaire Animation Commerciale
- VIDEGRAIN Denis, Responsable Plate-Forme Centre
- JANICAUD Annie, Secrétaire Transports
- HUET Roland, Chauffeur
- COHIGNAC Hubert, Chauffeur
- DELOURME André, Chauffeur
- LALOÉ Jean-Pierre, Cariste
- GOUESLARD Paul, Chauffeur Engrais Vrac

- 14.09.72
- 14.02.72
- 25.08.59
- 18.06.76
- 01.08.71
- 01.10.71
- 02.06.75
- 22.09.75
- 01.07.79
- 01.02.77
- 26.03.74

manquent sur la photo :

- M. LEBOUVIER Gérard, Chauffeur (en maladie)

02.02.67

Animation Commerciale Centre :

- M. DEBRUX Louis, Technicien Production Laitière
- M. DUDOUIT Georges, Technicien Spécialisé

- 01.10.61
- 15.12.71

.../...

α 3/13 1984

CONNAISSEZ-VOUS LA CASAM ?

Secteur de GRANVILLE



de droite à gauche :

Michel	FLEURY	Chef de Secteur	01.10.75
Daniel	DESHOGUES	Agent de Développement	19.06.72
Nadine	GARDIN	Caissière	01.02.85
Patricia	LEROUX	Caissière	01.12.87
Michel	JAMET	Conseiller-Vendeur	15.06.70
Joël	FOURNY	Magasinier	01.12.87

au second rang de droite à gauche :

Alain	HINAULT	Chef d'Equipe Libre-Choix	18.09.79
Jean-Luc	DUDOIGT	Magasinier	01.12.87
Remy	LEBOUCHER	Administratif	02.04.73
Loïc	ROCHEFORT	SAV Fermes et Jardins	12.04.88

vie de l'entreprise

1) ACTIVITÉ

Le chiffre d'affaires du mois de Mai 1984 atteint 67 000 000 F. Les progressions par secteur d'activité en cumulé sont de l'ordre de :

- + 21,61 % en Appro P.V.
- + 11,61 % en Alimentation Animale
- + 19,00 % en Fermes et Jardins
- 5,52 % en Équipement Agricole
- + 12,30 % pour l'ensemble de l'activité Appro

Le résultat prévisionnel est positif de près de 3 000 000 F à fin Avril.

2) ÉQUIPEMENT AGRICOLE

Monsieur Jean-Paul RAYSZ, Directeur Equipement Agricole, a pris en charge à temps complet, depuis le 1er Juin 1984, le COSIMAT. Ce Groupement d'Achat de Machinisme Agricole regroupe désormais 23 Coopératives et SICA.

Le Secteur Équipement Agricole CASAM sera regroupé avec l'Approvisionnement sous la responsabilité de Monsieur Jean-Marie MEULLE. Cette nouvelle organisation permettra une unité d'action entre l'Équipement Agricole et les Secteurs.

Le nouveau Chef de Service Équipement Agricole est M. Célestin BOUTRUCHE.

3) PRODUCTION LÉGUMIERE ET AQUACOLE

La CASAM a présenté ses productions légumières et aquacoles au 11ème Salon International de l'Alimentation (SIAL) qui se tenait à Paris Porte de Versailles du 18 au 22 Juin dernier.

Cette fois-ci, il n'y avait pas de stand CASAM. Nos productions ont été présentées respectivement au stand SOPEXA pour les légumes (Sté pour l'Expansion des Ventes des Produits Alimentaires) et au FIOM (Fonds International d'Organisation des Produits de la Mer). MM. GENDRAULT et ALIX ont été présents sur le stand SOPEXA et M. BOURDELES tenait le stand de produits aquacoles au FIOM.



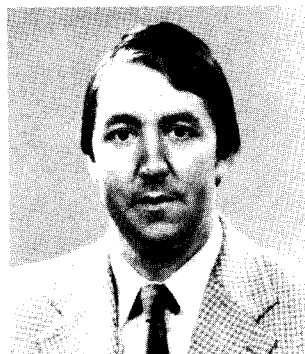
→ 2014:
auteur - Compositeur
Normand

Rappelons que les produits aquacoles comprennent : les huîtres, les moules de bouchots et la soupe de poissons. Ce nouveau produit ne sera commercialisé qu'en Septembre 1984 (voir photo ci-contre).

nouvelles responsabilités



Jean-Paul RAYSZ
né le 10.07.36
entré le 17.11.60
à la Section de St-Lô puis au Siège
devenu Directeur du CIDEM
puis Secrétaire du COSIMAT en 1979
Directeur Equipement Agricole en 1981
nommé Secrétaire Général du COSIMAT
à temps plein au 01.06.84



Jean-Marie MEULLE
né le 11.10.47
entré le 09.01.77
comme Responsable du Service
Alimentation Animale
nommé Directeur de l'Approvisionnement en 1978
reprend en charge l'Équipement Agricole
dans la Direction Approvisionnement
à compter du 1.06.1984



Célestin BOUTRUCHE
né le 11.02.1940
entré le 02.01.1972
comme Technico-Commercial à la Section d'Avranches
nommé Chef de Section de Pontorson en 1978
puis d'Avranches et Pontorson en 1982, Chef de Secteur
d'Avranches en 1983
nommé Responsable du Service Équipement Agricole
au 01.06.1984



Jacques FERRER
né le 26.03.1944
entré le 01.05.1984
comme Responsable du Service
Organisation et Systèmes d'Informations

distinctions

Cette année, les Médailles d'Honneur Agricole ont été remises lors de certaines Assemblées de Section et pour dix salariés, lors d'une réunion amicale le Jeudi 17 Mai 1984 à COUTANCES en présence du Président et des Administrateurs de la CASAM.



Retraité.
La Médaille d'Honneur Agricole d'Or, a été décernée à : M. Jean HARIVEL,

La Médaille d'Honneur Agricole de Vermeil a été décernée à :
M. André LERICOLAIS, Responsable de la Plate-Forme Sud à St-Hilaire
M. Robert ROUSSEL, Responsable du Département Aquaculture
M. Emile BOULEY, Electro-Mécanicien au Centre SAV CIDEM Nord.

La Médaille d'Honneur Agricole d'Argent a été décernée à :
M. COTIGNY Maurice, Vendeur Libre-Choix à Saint-Lô
M. DENNEBOUY Edouard, Chef de Secteur à Périers
M. FOLLIOU André, Magasinier à Valognes
M. GOUIX Albert, Magasinier à Carentan
M. LALLEMAN Marcel, Retraité
M. LEBOSSELIER Roger, Convoyeur à Cherbourg
M. LEBOUTELLER René, Monteur Base MAT
M. LEGENDRE Yves, Démarcheur Base Nord
M. LEROY Pierre, Chef d'Équipe Libre-Choix Cherbourg
M. MAZIER Marcel, Manutentionnaire Plate-Forme Sud
M. MESNILDREY André, Contremaître Base Sud
M. MONTAGNE Bernard, Chef de Secteur à Villedieu
M. MOUCHEL Clément, Agent de Dépôt Val-de-Saire
M. OSOUF Gilbert, Chauffeur Plate-Forme Vrac
M. PAILLETTE Roger, Agent de Dépôt Villedieu
M. SAUSSAYE Romain, Peintre Atelier Autos
M. TALVA Eugène, Mécanicien Atelier Autos

départs en retraite

Jeudi 17 Mai 1984, le Conseil d'Administration, la Direction, les Cadres de la CASAM ont manifesté leur sympathie aux 16 salariés qui ont accepté de partir en pré-retraite dans le cadre du Fonds National de l'Emploi.

Monsieur MAUPAS dans son allocution a évoqué les raisons de ces départs dûes aux difficultés que connaît l'agriculture actuellement. Il a également cité des anecdotes que les jeunes retraités d'aujourd'hui ont vécues au lendemain de la guerre; en effet, deux d'entre eux sont entrés à la CASAM en 1944 et 1945.

Il a aussi souligné que les familles des pré-retraités sont dites nombreuses, puisque la plupart se composent de cinq enfants et plus. C'est assez exceptionnel en 1984.

Monsieur MAUPAS a nommé chacun des pré-retraités pour les remercier lui-même et recevoir les félicitations du Président de la CASAM, Monsieur FAUCON.



Il s'agit de :

M. René CAILLOT, né le 15 Juillet 1929, entré le 2 Mai 1961 Service Equipement Agricole, Chef de Département.

M. Bernard CLÉMENT, né le 8 Juillet 1928, entré le 1er Novembre 1962, Animation Technico-Commerciale Sud, Technicien Spécialisé.

M. Roger DUBOIS, né le 9 Août 1927, entré le 1er Mars 1945, Secteur de Coutances, Contremaître.

.../...

BRÉHAL



de gauche à droite :

Daniel	LEMONCHOIS	Magasinier	01.10.85
Joëlle	BRIONNE	Caissière	01.06.78
Marcel	BLANCHET	Conseiller-Vendeur	01.12.87



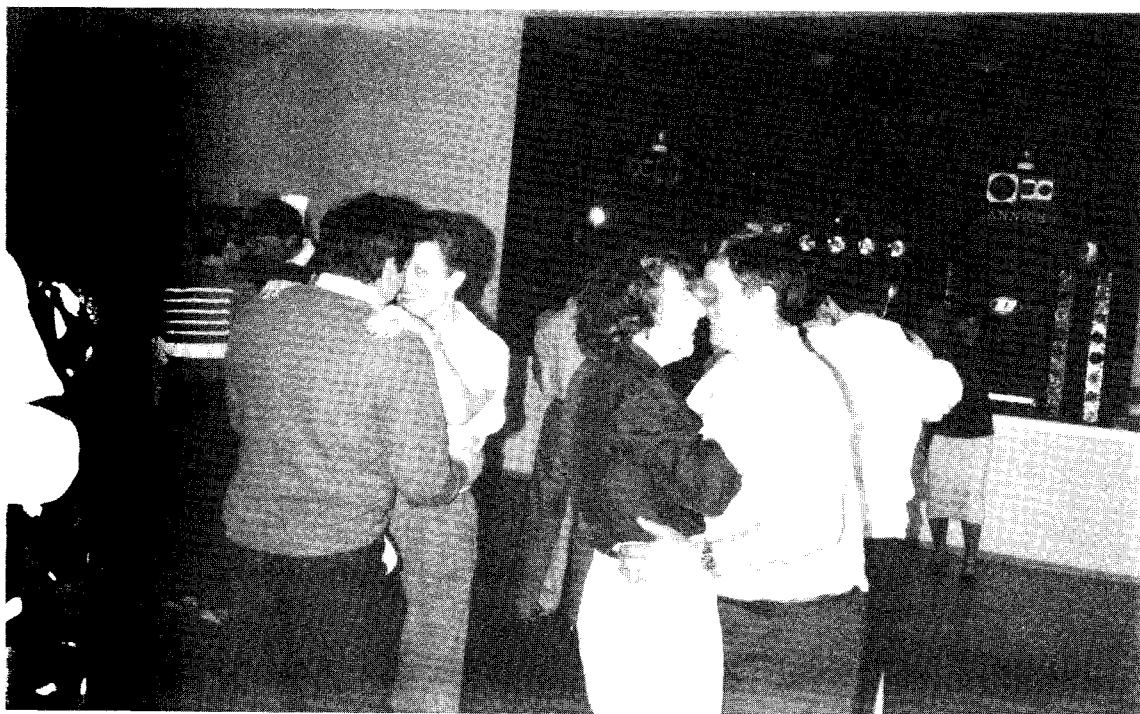
SPORTS ET LOISIRS

. JOURNÉE VÉLO DU 1er MAI 1988

Le Secteur de CARENTAN a organisé la traditionnelle journée vélo du 1er Mai, à la Salle des Fêtes de GORGES.

Le soleil a accompagné les cyclistes pendant la matinée, puis le temps s'est gâté au moment du repas.

L'après-midi était animée par «Décibel de nuit» qui a su créer une ambiance de détente avec de nombreux jeux.



Les 80 personnes participantes n'ont pas eu le temps de s'ennuyer et se sont quittées vers 19 heures satisfaites de cette bonne journée de sport et de détente.

Les organisateurs regrettent toutefois le peu de participation pour les actions organisées au niveau départemental.

Rendez-vous le 1er Mai 1989 avec le Secteur d'Avranches pour une nouvelle journée vélo.

. JOURNÉE A LASSAY

Samedi 18 Juin 1988, une promenade organisée par le Comité Local du Siège emmenait 50 personnes au spectacle du Château de LASSAY (Mayenne).

La journée s'est passée dans le cadre de la ferme - auberge du Chemin à MADRÉ avec diverses visites :

.../...

CONNAISSEZ-VOUS LA CASAM

FILIERE OEUFS



de gauche à droite :

Date d'entrée

Mme Régine CAMPAIN, Facturation et suivi clients

01.10.1986

M. Daniel DUPLANNE, Responsable des transports

Mme Marie CANTO, Secrétaire Commerciale

01.10.1986

M. Bernard GENDRAULT, Direction Commerciale

Mme Jacqueline NATIVELLE, Administration Groupement de Producteurs.

01.10.1986

M. Michel LEBRUN, Commercial

01.10.1986

Mme Isabelle FONTAINE, Administration Groupement de Producteurs

M. Pierre LEPOURRY, Chef du Service Alimentation Animale.

M. Joseph QUENTIN, Logistique et emballage.

L'Equipe de chauffeurs :



Gilbert BRARD



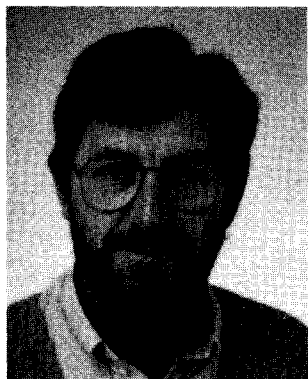
Philippe GILLES



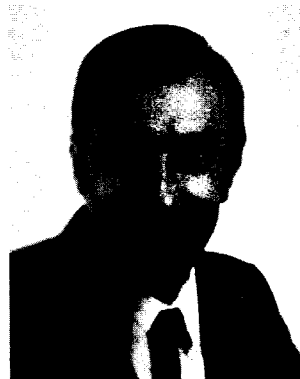
Gilbert MARIE

1988 23/10

NOUVELLES RESPONSABILITES



Pierre FAUCON
né le 29.06.43
entré le 25.03.68
comme Technicien Productions
Animales devenu Technico-
Commercial à St-Lô en 1980, puis
Spécialiste Départemental de la
Production Laitière en 1983
nommé Chef de Secteur de Carentan
au 1/10/86



Jean-Pierre BELLEE
né le 27.12.51
entré le 05.11.79
comme Technico-Commercial
à St-Sauveur le Vicomte devenu
Animateur Technico-Commercial
de la région Nord en 1983 puis
Chef de Secteur de
St-Sauveur le Vicomte en 1985
nommé Chef du Service
Productions Agricoles au 1.10.86



René MABIRE
né le 21.07.51
entré le 02.10.80
comme polyvalent puis Agent de
Développement, devenu Technicien
de Productions en 1985
nommé Chef de Secteur à
St-Sauveur le Vicomte au 1.10.86

casam • écho

BULLETIN D'INFORMATION DU PERSONNEL

Numéro 79

Septembre-Octobre 1986



EVOLUTION DU GROUPE CASAM ET PERSPECTIVES 1986-87

Dans la lettre de la Direction Générale «Notre Entreprise face aux réalités», je vous ai présenté les motifs et les modifications apportées au niveau du Groupe CASAM.

L'essentiel est la création du Comité de Groupe, qui permettra de faire bénéficier chaque Société des effets de synergie du Groupe. Il aura pour mission de coordonner les travaux de recherche de produits nouveaux ainsi que les actions commerciales.

Mais dans ce bulletin, je voudrais insister sur les nouvelles attributions de l'Equipe de Direction de la CASAM et sur l'organisation des Services qui en dépendent.

I - MODIFICATIONS AU 1.10.86

1) La Direction Adjointe, Direction Administrative et Financière

confiée à Monsieur Jean-Pierre FLEUREAUX, elle a pour mission d'harmoniser les procédures administratives du Groupe. Au niveau de la CASAM, les Services Comptable et Financier ont également élargi leurs attributions.

2) La Direction de l'Approvisionnement et des Productions Agricoles

confiée à Monsieur Jean-Marie MEULLE au 1er Octobre 1986, elle a pour mission le développement rapide et rationnel des productions agricoles. Elle va mettre en place une politique de filières et créer une plus grande synergie avec l'approvisionnement, les structures de terrain et les débouchés dont SOVICO et la S.A. RYCKEBOER.

Le poste de Chef de Service des Productions Agricoles est confié à Monsieur Jean-Pierre BELLÉE, qui était Responsable du Secteur de ST-SAUVEUR. Il va être remplacé dans cette fonction par Monsieur René MABIRE, Technicien de production.

.../...

3) La Direction Communication, Relations Adhérents

a été confiée à Monsieur Charles CLAVREUL, pour remplacer Monsieur Antoine SEGUIN, qui doit partir en retraite début 1987.

Sa mission comporte deux aspects :

a) être à l'écoute du terrain en étant l'interlocuteur des Chefs de Secteur auprès de la Direction Générale.

- informer les Adhérents.

b) rechercher en liaison avec le Conseil d'Administration de nouvelles méthodes de participation et de communication avec les Adhérents.

4) La Direction Organisation et Systèmes d'Information

confiée à Monsieur Jacques FERRER pour la mise en place du nouveau système informatique du Groupe CASAM.

5) La Distribution

L'évolution de la distribution en vrac et en sacs palettisés contribue à l'allègement en moyens humains et matériels des plate-formes de Distribution du Nord et du Sud du Département.

Néanmoins, ces diminutions d'effectifs des plate -formes s'opèrent par mutations dans l'entreprise sans provoquer de suppressions d'emploi.

6) Le Groupement Oeufs

La création au sein de la CASAM du Groupement Spécialisé de Production d'Oeufs se traduit par l'entrée au 1.10.86 de 9 nouveaux employés au sein de la CASAM.

Le conditionnement des oeufs est assuré par les Centres de CONDÉ-SUR-VIRE, THIAIS (Rungis) et de LYON. La CASAM devra se prononcer sur cette activité au plus tard le 30 Juin 1987. Le volume commercialisé est actuellement de 250 millions d'oeufs.

Monsieur GENDRAULT est chargé du suivi de la commercialisation des oeufs depuis le début de l'exercice.

II - PERSPECTIVES 1986-1987

L'exercice 1986-1987 se présente dans la continuité des deux années précédentes.

Au niveau des activités de la CASAM, le poids des quotas, des pénalités engendre un climat d'incertitude et parfois de découragement chez les producteurs de lait. La diversification des productions est en bonne voie mais ne produit pas encore d'effets significatifs.

Ceci veut dire que les achats de produits nécessaires à la production laitière vont à nouveau stagner (aliments bovins, engrais, matériel, etc...) La croissance ne peut venir qu'à partir de la diversification qui est à ses débuts.

Au niveau des marges de distribution, nous devons faire face aux baisses parfois importantes des produits tels que les engrais, l'aliment du bétail, les combustibles. D'autre part, la Grande Distribution s'intéresse progressivement à certains secteurs de nos activités.

.../...

Il faut donc compter sur notre capacité à nous organiser pour faire face à une croissance zéro et à une concurrence plus vive.

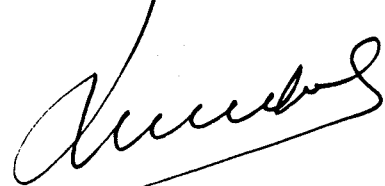
Dans le domaine de la vente des produits alimentaires, la distribution a aussi ses problèmes qui pèsent sur les prix des produits et le niveau des marges (légumes, viande).

Autrement dit, c'est l'économie agricole et l'agro-alimentaire qui sont confrontés à des données nouvelles qu'il faut absolument intégrer dans la politique générale de la CASAM mais également dans le comportement de chacun.

Nous sommes dans une compétition qui écarte progressivement mais sûrement les entreprises les moins performantes.

Cette situation n'est pas nouvelle et nous avons jusqu'à ce jour, grâce à de bons choix et au dynamisme de l'entreprise et du Groupe, fait face à ces défis successifs. Il faut à nouveau être mobilisés.

Le Directeur Général,



B. MAUPAS

Comme tout secteur, le machinisme agricole bouge. SM3 LEROY accompagne ces changements en simplifiant son nom et son logo, en investissant sur un nouveau site à Laval et en préparant le renouvellement des équipes. SM3 LEROY est né du rapprochement en 1992 de l'activité machinisme agricole de CASAM (devenu AGRALCO) et de l'entreprise Leroy en Mayenne. Courant 1994, une société Leroy dans le même secteur d'activité, s'installe à deux pas de notre site de St-Gilles avec la même adresse postale. Ceci entraîne des confusions de livraisons, de rendez-vous et même de facturations. Et puis la clientèle de Mayenne s'est bien familiarisée au nom SM3.

Pour ces raisons, SM3 Leroy a été rebaptisée SM3 depuis le 5 Novembre 1998 et son logo a été modernisé se rapprochant de celui d'AGRALCO et



avec une meilleure accroche visuelle du nom SM3.

Le site actuel de SM3 Laval a été construit il y a près de cinquante ans et a subi de multiples ajouts et aménagements successifs donnant un ensemble hétérogène et pas toujours fonctionnel. Le développement de Laval a repoussé les abords de son agglomération, laissant le site SM3 dans une zone difficile d'accès pour le matériel agricole. Il a été décidé d'investir dans de nouveaux locaux. Une opportunité s'est offerte à SM3 : une situation proche du périphérique (direction Le Mans), un bâtiment de 25 ans en structure métallique à nos dimensions (3 000 m2 couverts/40 000 m2) et à activité proche de la nôtre (concession poids lourd), et un prix acceptable. Il ne reste plus qu'à faire quelques travaux d'aménagement et, si tout se passe bien, le prochain inventaire (à fin Juin 99) se fera dans les nouveaux locaux.

Mais qu'est-ce qu'une société sans les Hommes ?

C'est pour cela qu'il faut penser à préparer le relais entre ceux qui partent vers une retraite bien méritée et leurs successeurs.



Roger SIMON, après 35 ans de travail jusqu'au plus haut poste dans le Service Elevage, a trouvé lui-même son successeur, Michel LECHAPELAIN, et l'a formé avec brio : voilà un passage de relais réussi.



De même, Jean-Pierre GUERIN a rejoint l'équipe de Direction de SM3 afin de préparer le relais avec Gérard LECOMTE.

Parmi les temps forts de notre entreprise, nous pouvons citer la campagne de printemps. Les régions avec les conseillers d'exploitation et le réseau de magasins sont mobilisées pour cette période déterminante.

Cette campagne s'appuie sur l'innovation dans de nombreux domaines, qu'il s'agisse de la protection des cultures, de la fertilisation ou encore dans le choix des variétés que nous commercialisons, en particulier les variétés de maïs. Un choix qui s'appuie sur un travail important conduit par le service technique

productions végétales qui a testé l'année dernière la valeur alimentaire des maïs dans plus de 300 parcelles. La digestibilité de la matière organique (dMO) qui détermine la valeur alimentaire est désormais un nouveau critère pour le choix des maïs. Cette année, dans notre gamme qui ne cesse de s'élargir, allons droit au but, notre variété fétiche c'est RONALDIS... !



«Marguerite» notre vache fétiche apprécie comme vous pouvez le constater les variétés que nous avons sélectionnées.



Depuis le 1^{er} JUIN, Pascal BEUVE a pris la responsabilité de l'activité LISA. Une

activité qui génère de la croissance et pour laquelle AGRALCO vient de mettre en place une nouvelle organisation. Nous avons demandé à Pascal BEUVE de nous en faire la présentation.

LE LISA C'EST QUOI ?

Le LISA c'est le Libre Service Agricole. Avec deux secteurs phares que sont le jardin et le bricolage, l'activité LISA représente un chiffre d'affaires proche de 250 Millions de Francs.

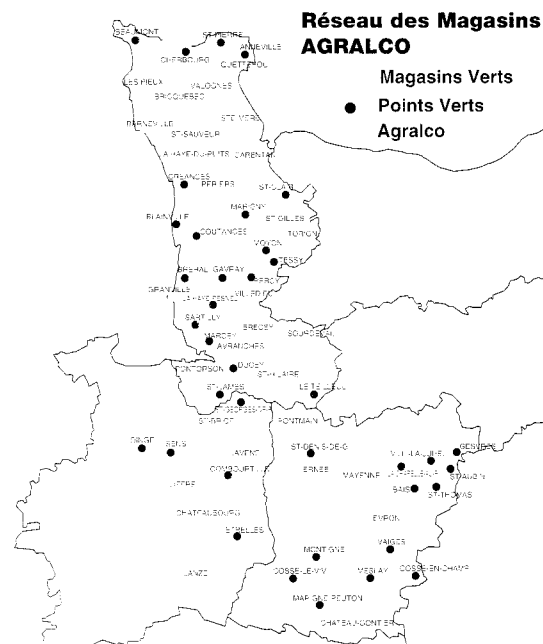
Elle contribue au bon équilibre des activités et prend une part croissante dans les résultats de nos magasins. La clientèle pour cette activité est composée de nos adhérents mais aussi de ceux que l'on appelle les «rurbains». Ces derniers sont de plus en plus nombreux à fréquenter nos magasins et c'est là un des objectifs de notre politique d'investissement.

QUEL EST LE ROLE DE DISTRISERVICES ?

La société DISTRISERVICES a un rôle de centrale d'achat pour les

produits LISA et de MASTER FRANCHISE pour les enseignes «POINT VERT et MAGASIN VERT» sur 7 départements.

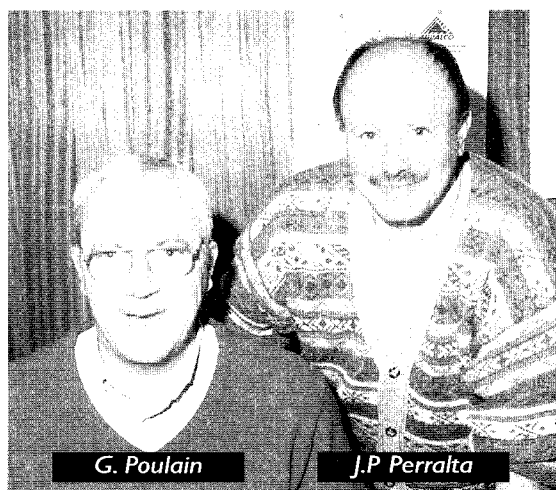
DISTRISERVICES compte deux principaux clients, AGRALCO/ DISTRICO et ORCAL. Elle a réalisé au cours du dernier exercice un chiffre d'affaires de 103 Millions de Francs sur un réseau de 129 magasins.



L'équipe LISA est maintenant organisée autour de trois pôles :

- **Achat et marketing** : Serge BARBET
- **Logistique** : Simon MASROURI
(ces pôles sont gérés dans DISTRISERVICES)
- **Développement des ventes** :
Georges POULAIN et Jean-Pierre PERALTA

LE POLE DEVELOPPEMENT DES VENTES...



Jean-Pierre PERALTA et Georges POULAIN ont pris le relais après le départ à la retraite de Emile BRISION et Henri CARON.

Ce pôle a en charge l'animation du réseau de nos magasins au travers des opérations d'implantation, de réaménagement de linéaires, d'étude merchandising, etc...

C'est le relais sur le terrain de la politique LISA au travers d'un plan d'actions commerciales mensuel élaboré par l'ensemble de l'équipe LISA.

Ce pôle accueillera également une pépinière de futurs responsables de rayon ou de magasin.

LE POLE ACHAT-MARKETING...



Encadré par Serge BARBET, le pôle achat-marketing a pour missions le référencement, l'animation produit et toute la communication LISA des magasins (mailings, pub, presse, actions commerciales...)

Responsable :
Serge BARBET

Chefs de produit : Roland DELISLE, Reine Marie LEPROVOST,

Assistants(es) : Nathalie LEQUERTIER, Isabelle LAVALLEY,
Jocelyne MOITIE, Yves POREE.

Entrées directes : Marie CANTO, Thérèse LEFEVRE,
Jean-Pierre CRASE.

LE POLE LOGISTIQUE



La logistique pour les produits LISA est organisée à partir du magasin central situé près de la gare à Coutances. La logistique, dirigée par Simon MASROURI, c'est plus de 6 Millions de produits livrés par an avec un taux de service supérieur à 95% (quantité livrée/quantité commandée). Le développement de l'activité s'est traduit par la saturation du magasin actuel. Dans les prochaines semaines nous allons démarrer les travaux d'extension qui vont porter la surface actuelle de 4000 m² à 8000 m².

Responsable	Simon MASROURI
Approvisionnement	Maryse HEROUET Marie Thérèse TOURAINE Marie Christine VIGOT
Administratifs	Françoise PLANCHON Martine BLIN Françoise LEJOLIVET
Réception marchandises	Roger MERET (Responsable) Laurent ALLAIN Stéphane MALARD
Expéditions et manutention	Alain GUENOT (chef d'équipe) Rémi VILQUIN, Roland HUREL Roland BADIN, Bernard REQUIER François LEGARDINNIER, Henri VIGOT Gérard LEBRUN Jacques TESNIERE, Guy CHOLOT, David GIRAULD, Cyrille RICHARD



DES PROJETS, DES AMBITIONS POUR NOS LISA...

Pour Pascal : «déjà 4 mois dans ce nouveau poste et l'impression de l'occuper depuis beaucoup plus longtemps tant l'accueil fait par mes collègues de Distriservices ou dans les magasins que j'ai visité a été sympathique.

Des projets, des ambitions pour nos LISA et, surtout, la volonté d'occuper le terrain par des enseignes fortes et reconnues. Nous le réaliserons grâce au travail de l'équipe LISA et des magasins mais également grâce à la participation de tous à la promotion de ces enseignes. Prochainement, une nouvelle carte destinée au personnel et au conjoint va être éditée. Elle sera là, dans votre portefeuille, pour rappeler qu'il y a ce message à faire passer autour de vous».

Le Vendredi 18 Octobre 1996

La numérotation téléphonique à 10 chiffres.

Ce Vendredi 18 Octobre, tous les numéros de téléphone en France passeront de 8 à 10 chiffres. Cette évolution est décidée pour anticiper la demande sans cesse croissante de nouveaux numéros, qu'il s'agisse de téléphone, de fax, de messageries électroniques...

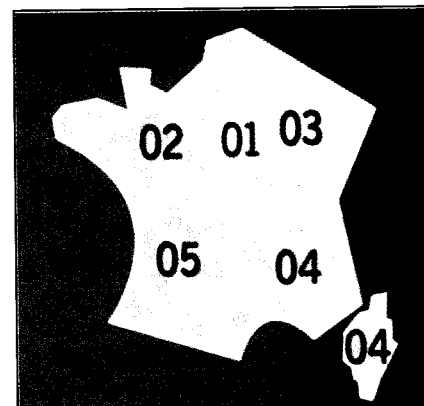
La nouvelle numérotation simplifiera en même temps l'usage du téléphone puisque sur l'ensemble de la France le système sera informatisé : **10 chiffres pour tous et partout.** Quel sera votre numéro et celui de vos correspondants ?

Ce sera votre numéro actuel précédé des 2 chiffres affectés à votre Région.

Pour l'Ouest, il suffira d'ajouter 02 en début de numérotation.

Au niveau d'AGRALCO, ce changement de numérotation a conduit à repenser et améliorer le système de téléphonie. Ceci conduira à un changement total de numéro sur quelques sites (Sièges de Coutances et Pontmain, Régions et certains magasins). Nous vous informerons progressivement de ces changements. Nous mettrons en

outre à votre disposition des supports adaptés vous permettant de connaître rapidement les numéros d'AGRALCO qui vous sont utiles.



30 Juin. Pour AGRALCO, une fin d'exercice mais aussi un inventaire.

L'inventaire, une opération très importante et conduite avec beaucoup de rigueur à AGRALCO.

Dans les 68 magasins, les centres de stockage de céréales, les stations engrais, les usines, les plateformes de distribution, le magasin central, tous les articles sont codifiés, comptés, valorisés. Au total, près de 250 000 fiches renseignées et traitées pour connaître la valeur des stocks au 30 Juin.

La préparation de cet inventaire commence très tôt.

Les Services de Gestion produisent tous les supports nécessaires. Tous les responsables des sites préparent leur inventaire au cours du mois de Juin sans même que les adhérents

et clients ne s'en aperçoivent. Un inventaire qui portera sur 1 000 articles dans les plus petits magasins sur 13 à 14 000 dans les plus grands.

Et puis au Jour J, le jour du comptage presque tout le personnel de la coopérative est mobilisé. Il faut faire vite et éviter les fermetures trop longues des magasins.



Un comptage précis de tous les articles sur chaque site.

Le maximum sera fait le Samedi ou le Lundi en tenant compte des jours de fermeture hebdomadaires.



La saisie informatique des 250 000 fiches.

Ainsi, cette opération lourde qui constitue l'inventaire se réalise souvent sans gêner aucune des personnes adhérentes. C'est bien l'objectif recherché.

Remise des bons d'insémination artificielle à Avranches.

La Filière Qualité Race Normande (F.Q.R.N.) répond à la demande du consommateur : une viande identifiée dont on connaît l'origine et son lieu d'abattage. La traçabilité des différents morceaux sécurise le client.

Louis PERRIN, Président de la Filière Bovine AGRALCO et représentant le Conseil d'Administration, affirme que la pérennité de la production passe par là. A ce jour, plus de 1 100 pro-

ducteurs se sont engagés dans la filière bovine AGRALCO.

La présence d'AGRALCO au Salon International de l'Agriculture de Paris s'inscrivait dans une notion de filière avec la société CARREFOUR (Distributeur) et dans le cadre du Concours National de la Race Normande. Jean-Marie MEULLE, Directeur Général Adjoint du Groupe, a voulu montrer l'intérêt de travailler en filière. Chaque maillon de la chaîne compte.

La présence des nombreuses personnes témoigne de la bonne fréquentation du stand. Gustave LAFRANCHE, Responsable de la Filière Bovine, remerciait les responsables des Centres d'Insémination de Rennes, Réville et Mayenne et faisait remettre aux lauréats les bons d'insémination gagnés lors du tirage de la tombola. Un vin d'honneur clôturait cette sympathique manifestation.

1986 20/10